



Paris, le 5 mars 2014

Résultats annuels 2013 de BOURBON :
Résultat net Part du Groupe en hausse de 174 % à 115 millions d'euros
EBITDA de 575,7 millions d'euros bénéficiant de la progression de la marge opérationnelle¹ et des plus-values
réalisées, soit une progression de 41,7 % par rapport à 2012

- L'EBITDAR² (hors plus-values) a atteint 450,3 millions d'euros (+17,6 %), soit une progression de la marge opérationnelle de 2,1 points à 34,3 %.
- Cash flows libres positifs de 449,7 millions d'euros sur l'exercice, incluant les ventes de navires
- Réduction de l'endettement net de 449,4 millions d'euros par rapport au 30 juin 2013, à 1 741,1 millions d'euros
- La variation des taux de change a pesé sur les résultats annuels à hauteur d'environ 53 millions d'euros
- La marge opérationnelle de l'activité Offshore continental a progressé de 4,3 points à 31,5 % du chiffre d'affaires, 100 navires de la série Bourbon Liberty étant désormais en opération
- Objectif de croissance du chiffre d'affaires de 8% à 10% et de légère amélioration du ratio EBITDAR/CA en 2014
- Le paiement d'un dividende de 1,00 euro/action sera proposé aux actionnaires, soit une progression de 34 % par rapport à 2012

¹ Marge opérationnelle = EBITDAR hors plus-values / CA

² EBITDAR = EBITDA hors plus-values et avant loyers location coque-nue

(en millions d'euros, sauf mention contraire)	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	664,1	618,9	+7,3 %	647,9	1 311,9	1 186,9	+10,5 %
EBITDAR (hors plus-values)	227,3	202,2	+12,4 %	223,0	450,3	383,0	+17,6 %
<i>En % du chiffre d'affaires</i>	<i>34,2%</i>	<i>32,7%</i>	<i>+1,6 pt</i>	<i>34,4%</i>	<i>34,3%</i>	<i>32,3%</i>	<i>+2,1 pts</i>
EBITDA (hors plus-values)	217,6	201,6	+7,9%	219,6	437,2	382,4	+14,3%
EBITDA	354,7	225,4	+57,4%	221,0	575,7	406,2	+41,7%
EBIT (Résultat opérationnel)	210,5	97,8	+115,3%	92,1	302,6	161,6	+87,3%
Résultat net	112,5	27,9	+303,8 %	30,9	143,4	53,2	+169,5 %
Résultat Net Part du Groupe	100,5	24,9	+303,2 %	14,4	115,0	41,9	+174,0 %
Nombre de navires (fin de période) *	485	458	+27	472	485	458	+27
Taux d'utilisation moyen hors Crewboats	90,0 %	91,0 %	-1,0 pt	89,0 %	89,5 %	90,4 %	-0,9 pt
Tarif journalier moyen hors Crewboats (en US\$/j)	19 459	19 018	+2,3 %	19 431	19 447	18 743	+3,8 %

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque-nue)

« Un chiffre d'affaires annuel de plus de 1,3 milliard d'euros et un résultat net (part du Groupe) de 115,0 millions d'euros en 2013, une gamme complète de 485 navires de 6,2 ans d'âge moyen et la diversité géographique de ses activités font de BOURBON un leader sur le marché des services maritimes à l'offshore pétrolier », déclare Christian Lefèvre, Directeur Général de BOURBON. « L'année 2013 a été marquée par l'entrée en flotte de 38 nouveaux navires, une hausse du taux de contractualisation de la flotte et une amélioration sensible de la performance opérationnelle. »

Faits marquants marché et opérations 2013

- Activité soutenue sur les marchés de l'offshore profond et continental avec un prix du baril élevé et stable.
- Priorité donnée à l'excellence opérationnelle:
 - Progression continue des résultats de BOURBON en termes de sécurité, avec un TRIR (total incidents enregistrés pour un million d'heures travaillées) de 0,48, constituant une performance remarquable par rapport à 2012.
 - Le taux de disponibilité technique s'est élevé à 95,5 % au second semestre 2013, portant ce taux à 94,5 % sur l'ensemble de l'année.
 - L'indice des coûts opérationnels a reculé de 2,5 points par rapport au niveau enregistré en 2012, pour s'établir à 104 en 2013 (base 2010 = 100).
 - La flotte de BOURBON a bénéficié d'un taux de contractualisation stable.
- Les tarifs journaliers moyens ont augmenté sur l'ensemble des segments en 2013.

Faits marquants résultats annuels 2013

- Le ratio EBITDAR (avant plus-values)/chiffre d'affaires (marge opérationnelle) a augmenté de 2 points, à 34,3 %, en partie grâce à l'accent mis sur l'excellence opérationnelle.
- L'EBITDA à 575,7 millions d'euros (+41,7 %) tient compte de loyers de location coque-nue à hauteur de 13,1 millions d'euros et des plus-values pour 138,5 millions d'euros.
- La rentabilité des capitaux employés moyens (EBIT/capitaux employés moyens hors acomptes) est en hausse à 9,8 % par rapport à 5,8 % en 2012. A l'avenir, ce ratio sera impacté défavorablement par la hausse des loyers de location coque-nue et de baisse des plus-values générées, mais bénéficiera de la forte réduction des capitaux engagés suite à la vente de navires.
- Le chiffre d'affaires a progressé dans toutes les régions par rapport à 2012, l'Asie ayant enregistré pour la seconde année consécutive la plus forte croissance du chiffre d'affaires par zone géographique, bénéficiant à la fois de l'entrée en flotte de nouveaux navires et du développement de l'activité dans la région.
- La majorité des ventes de navires a été réalisée en fin d'année. Le coût de l'endettement financier est resté stable par rapport à 2012 (73 millions d'euros). Les autres frais financiers comprennent principalement des pertes de change, dont 65 % étaient latentes à la fin de l'exercice.

MARINE SERVICES

	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Nombre de navires (fin de période) *	466	439	+27	452	466	439	+27
Taux d'utilisation moyen	82,9 %	84,7 %	-1,8 pt	83,2 %	83,0 %	83,9 %	-0,9 pt

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque-nue)

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	537,4	511,8	+5,0 %	527,3	1 064,7	972,2	+9,5 %
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(361,2)	(350,2)	+3,1 %	(351,4)	(712,6)	(668,1)	+6,7 %
EBITDAR (hors plus-values)	176,2	161,5	+9,1 %	175,9	352,0	304,1	+15,8 %
EBITDAR (hors plus-values)/CA	32,8 %	31,6 %	+1,2 pt	33,4 %	33,1 %	31,3 %	+1,8 pt

La marge opérationnelle a progressé de presque 2 points par rapport à 2012, reflétant les bénéfices de la poursuite de l'excellence opérationnelle. Cette progression, conjuguée à l'augmentation de la taille de la flotte et aux taux d'utilisation qui n'ont subi qu'un léger recul dans l'ensemble, a permis une hausse de 15,8 % de l'EBITDAR. La baisse du taux d'utilisation, en partie liée au transit de navires entre régions, a été compensée par l'augmentation des tarifs journaliers moyens, principalement dans les segments Offshore profond et Crewboats.

Résultats par segment

Navires Offshore profond

	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Nombre de navires (fin de période) *	72	72	inchangé	73	72	72	inchangé
Taux d'utilisation moyen	89,4 %	91,2 %	-1,8 pt	88,4 %	88,9 %	91,6 %	-2,7 pt
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	22 482	20 955	+7,3 %	21 789	22 156	20 683	+7,1 %

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque-nue)

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	196,3	185,8	+5,7 %	195,3	391,6	360,8	+8,5 %
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(125,5)	(117,1)	+7,2 %	(119,8)	(245,3)	(229,3)	+7,0 %
EBITDAR (hors plus-values)	70,7	68,7	+3,0 %	75,5	146,2	131,5	+11,2 %
EBITDAR (hors plus-values)/ CA	36,0 %	37,0 %	-0,9 pt	38,7 %	37,3 %	36,4 %	+0,9 pt

La demande de navires PSV pour l'Offshore profond a été soutenue, reflétant en partie les nombreux projets d'exploration et de production. L'EBITDAR a progressé de 11,2 % quand la taille de la flotte est restée stable. L'augmentation du temps de mobilisation des navires, qui a pesé sur les coûts directs et les taux d'utilisation, a été plus que compensée par la hausse des tarifs journaliers moyens (dynamisme du marché en mer du Nord au cours de l'été, renouvellement de contrats de navires PSV de moyenne et grande taille et effet mix), permettant ainsi une augmentation de la marge opérationnelle de presque un point.

En 2013, BOURBON a pris livraison du premier navire PSV destiné à l'offshore profond, de la série Bourbon Explorer 500, élargissant encore davantage son offre clients en navires standardisés, sûrs et fiables.

Navires Offshore continental

	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013
Nombre de navires (fin de période) *	122	102	+20	109
Taux d'utilisation moyen	90,2 %	91,3 %	-0,9 pts	89,4 %
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	13 877	14 281	-2,8 %	14 078

	2013	2012	Variation 2013 / 2012
	122	102	+20
	89,8 %	89,9 %	-0,1 pts
	13 978	13 918	+0,4 %

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque-nue)

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013
Chiffre d'affaires	193,0	182,8	+5,6 %	182,9
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(129,8)	(131,6)	-1,3 %	(127,7)
EBITDAR (hors plus-values)	63,2	51,3	+23,3 %	55,2
EBITDAR (hors plus-values)/ CA	32,7 %	28,0 %	+4,7 pts	30,2 %

	2013	2012	Variation 2013 / 2012
	376,0	336,7	+11,7 %
	(257,5)	(245,1)	+5,1 %
	118,4	91,6	+29,4 %
	31,5 %	27,2 %	+4,3 pts

La croissance du segment Offshore continental a été soutenue par la mise en service de jack-ups dernière génération et par la poursuite de la substitution d'anciens navires de support par de plus récents. Par rapport à 2012, la marge opérationnelle a nettement progressé, reflétant l'accent mis sur l'excellence opérationnelle et la maîtrise des coûts, et ce dans un contexte de croissance de la flotte (+20 %). Ceci est également dû à un effet de mix géographique favorable suite à l'arrivée à échéance de contrats en Australie fortement impactés par des coûts directs plus élevés que dans d'autres régions. Par ailleurs, les coûts directs continuent de bénéficier de la stratégie de BOURBON qui consiste à opérer des navires standardisés de série, avec la livraison, en 2013, du 100^{ème} navire de la série Bourbon Liberty. La combinaison de la stabilité globale des tarifs journaliers moyens et des taux d'utilisation par rapport à 2012, ainsi que de la nette amélioration de la marge opérationnelle et de l'augmentation de la taille de la flotte s'est traduite par une hausse de près de 30 % de l'EBITDAR par rapport à l'année précédente.

Navires Crewboats

	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013
Nombre de navires (fin de période)	272	265	+7	270
Taux d'utilisation moyen	78,0 %	80,5 %	-2,5 pts	79,3 %
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	5 270	4 968	+6,1 %	5 083

	2013	2012	Variation 2013 / 2012
	272	265	+7
	78,7 %	79,6 %	-0,9 pts
	5 198	4 852	+7,1 %

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013
Chiffre d'affaires	148,1	143,2	+3,4 %	149,1
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(105,9)	(101,6)	+4,2 %	(103,9)
EBITDAR (hors plus-values)	42,2	41,6	+1,5 %	45,1
EBITDAR (hors plus-values)/ CA	28,5 %	29,0 %	-0,5 pt	30,3 %

	2013	2012	Variation 2013 / 2012
	297,2	274,8	+8,2 %
	(209,8)	(193,7)	+8,3 %
	87,3	81,1	+7,7 %
	29,4 %	29,5 %	-0,1 pt

En 2013, la marge opérationnelle hors plus-values est restée stable, à près de 30 %, et a bénéficié d'une augmentation nette de 7 nouveaux navires, les 14 nouveaux navires livrés au cours de l'année étant en moyenne plus grands que les navires sortis de la flotte. Les taux d'utilisation et les tarifs journaliers moyens plus élevés pour les grands navires ont contribué à la progression de près de 8 % de l'EBITDAR. A l'échelle mondiale, la demande en crewboats de grande taille a augmenté, notamment pour les FSIV (Fast Support Intervention Vessels) (DP2). D'un point de vue géographique, le marché en Afrique de l'Ouest est de plus en plus concurrentiel et BOURBON a diversifié sa présence avec des navires au Moyen-Orient et dans la mer des Caraïbes.

SUBSEA SERVICES

	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Nombre de navires (fin de période) *	18	18	inchangé	19	18	18	inchangé
Taux d'utilisation moyen	91,3 %	88,5 %	+2,8 pts	89,2 %	90,2 %	88,1 %	+2,1 pts
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	42 226	39 037	+8,2 %	40 262	41 190	38 497	+7,0 %

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en affrètement coque-nue)

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	114,3	97,9	+16,8 %	109,0	223,3	190,0	+17,5 %
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(65,6)	(59,8)	+9,7 %	(63,8)	(129,5)	(117,1)	+10,6 %
EBITDAR (hors plus-values)	48,7	38,1	+27,9 %	45,1	93,8	73,0	+28,6 %
EBITDAR (hors plus-values)/ CA	42,6 %	38,9 %	+3,7 pts	41,4 %	42,0 %	38,4 %	+3,6 pts

L'Activité Subsea Services a renouvelé sa bonne performance et a continué à maîtriser ses coûts, bénéficiant par ailleurs de l'intégration de nouveaux navires au sein de la flotte. Ces facteurs ont entraîné une hausse de la marge opérationnelle (hors plus-values) de 3,6 points, dans la continuité de l'augmentation du taux de marge qui s'élève à 42 %. Avec la livraison de nouveaux navires dans le cadre de la stratégie du groupe consistant à construire des navires standardisés en série, les effets positifs sur les coûts seront de plus en plus visibles. En 2013, l'activité Subsea Services a investi le marché Asiatique (3 des 18 navires de la flotte). La combinaison de ce nouveau développement d'activité et de la hausse des tarifs journaliers moyens et des taux d'utilisation s'est traduite par une augmentation de 28,6 % de l'EBITDAR par rapport à 2012. L'Activité a également bénéficié de la hausse du nombre d'installations de tête de puits au cours de l'année, avec une hausse de plus de 10 % des installations attendue sur le marché sur la période 2013-2017. Les perspectives de la demande de services IMR (Inspection, Maintenance et Réparations) Subsea sont également portées par la maturité des équipements sous-marins, qui comptent 5 000 têtes de puits en opération âgées de plus de 10 ans en moyenne.

AUTRES

En millions d'euros	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	12,3	9,3	+33,4 %	11,6	24,0	24,7	-2,8 %
Coûts directs et coûts Généraux & Administratifs	(9,9)	(6,6)	+49,5 %	(9,6)	(19,5)	(18,8)	+4,0 %
EBITDAR (hors plus-values)	2,4	2,6	-7,5 %	2,0	4,5	5,9	-24,3 %
EBITDAR (hors plus-values)/ CA	19,7 %	28,4 %	-8,7 pts	17,5 %	18,6 %	23,9 %	-5,3 pts

Le recours aux navires affrétés présente deux avantages pour BOURBON. D'une part, cela lui permet de répondre aux demandes des clients et d'honorer les contrats en attendant la sortie de chantier et l'entrée en flotte de nouveaux navires. D'autre part, le groupe peut ainsi proposer des navires complémentaires à son offre de services dans le cadre d'appels d'offres mondiaux. La volatilité du chiffre d'affaires « Autres » reflète pour l'essentiel, la variation du nombre de navires affrétés au cours de la période.

PERSPECTIVES

La demande de navires offshore est soutenue par les dépenses d'investissement et d'exploitation élevées dans le secteur pétrolier et gazier offshore.

En Offshore profond, les dépenses moyennes devraient augmenter d'environ 10 % par an au cours des trois prochaines années. Toutefois, les prix pourraient subir les effets cumulés des retards enregistrés dans certains projets offshore profond, du recul des taux d'utilisation des plateformes flottantes en eau profonde et de la livraison prévue de nouveaux navires. Les conséquences devraient être minimales pour BOURBON dont 19 navires PSV en cours de construction seront livrés en 2015.

Sur le marché de l'offshore continental, la hausse de la demande de navires est tirée par les dépenses régulières dans le secteur pétrolier et gazier, notamment pour les activités de maintien de production des champs existants. La demande est alimentée par les taux d'utilisation élevés des jacks-ups de forage et le renouvellement de la flotte de jack-ups. BOURBON compte 12 navires Liberty en cours de construction qui, ajoutés à la flotte existante, le placent en bonne position pour profiter de la croissance continue du secteur.

Le marché des services Subsea est soutenu par le nombre grandissant de têtes de puits sous-marines et la construction de nouveaux champs pétroliers profonds. 3 des 5 navires de la série Bourbon Evolution 800 qui seront livrés en 2014 sont déjà contractualisés.

Les livraisons de navires actuellement en commande sont attendues majoritairement en 2014. Les nouvelles commandes de navires seront désormais réalisées en fonction des opportunités et n'auront pas d'impact sur le chiffre d'affaires avant 2016.

GESTION ACTIVE DE LA FLOTTE

La vente de 2,5 milliards de dollars d'actifs de la flotte avec reprise en location coque-nue pour une période de dix ans est en très bonne voie.

Sur un montant de ventes représentant 1,65 milliard de dollars déjà signées avec ICBL Leasing and Standard Chartered Bank, 925 millions de dollars ont déjà été perçus au 5 mars 2014, correspondant à la vente effective de 36 navires.

ÉVOLUTION DU PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION DE BOURBON

Depuis le 1^{er} janvier 2013, certaines entreprises qui étaient auparavant consolidées par intégration proportionnelle font l'objet d'une consolidation par intégration globale. L'impact de ce changement de périmètre n'est pas significatif pour le Groupe. Par conséquent, et conformément à la réglementation applicable, il n'a pas été établi de comptes annuels *pro forma* pour la période concernée.

Pour information, le tableau ci-dessous présente des données comparatives :

En millions d'euros	2013	2012 *
Chiffre d'affaires	1 311,9	1 226,6
EBITDA	575,7	428,5
EBIT	302,6	178,4
Résultat Net Part du Groupe	115,0	40,6

* retraité

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- Les comptes annuels 2013 ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du 3 mars 2014.
- Les procédures d'audit ont été effectuées et le rapport d'audit relatif à la certification est en cours d'émission.
- Alors que certaines opérations de couverture ont été réalisées au premier semestre 2013, BOURBON ne compte plus aucune activité de couverture en cours depuis le début du 3^{ème} trimestre 2013. A taux de change constant, le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre 2013 a progressé de 9,3 % par rapport à la même période de l'année précédente, tandis que le chiffre d'affaires de l'exercice 2013 a progressé de 13,1 % par rapport à 2012.
- L'évolution des taux de change, et notamment celle du taux € / US\$, continuera d'affecter les résultats de BOURBON.
- Lors de la prochaine Assemblée Générale des actionnaires, le Conseil d'Administration proposera le paiement d'un dividende de 1,00 euro par action, avec une date de détachement du coupon fixée au 29 mai 2014 et une date de paiement fixée au 3 juin 2014.
- En janvier 2014, BOURBON a commandé un navire AHTS de grande taille construit en Norvège avec une livraison prévue début 2016.

CALENDRIER FINANCIER

- Publication du chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2014 30 avril 2014
- Assemblée Générale des actionnaires 20 mai 2014
- Publication et présentation des résultats du 1^{er} semestre 2014 3 septembre 2014

ANNEXE I

Compte de résultat simplifié

<i>En millions d'euros (sauf données par action)</i>	S2 2013	S2 2012	Variation S2 2013 / S2 2012	S1 2013	2013	2012	Variation 2013 / 2012
Chiffre d'affaires	664,1	618,9	+7,3 %	647,9	1 311,9	1 186,9	+10,5 %
Coûts directs	(363,4)	(355,4)	+2,2 %	(356,3)	(719,7)	(684,1)	+5,2 %
Coûts Généraux & Administratifs	(73,4)	(61,3)	+19,7 %	(68,6)	(141,9)	(119,8)	+18,5 %
Excédent brut d'exploitation hors loyers coque-nue(EBITDAR) et hors plus-values	227,3	202,2	+12,4 %	223,0	450,3	383,0	+17,6 %
Loyers coque-nue	(9,7)	(0,6)		(3,4)	(13,1)	(0,6)	
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values	217,6	201,6	+7,9 %	219,6	437,2	382,4	+14,3 %
Plus-values	137,2	23,8		1,4	138,5	23,8	
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	354,7	225,4	+57,4 %	221,0	575,7	406,2	+41,7 %
Amortissements et provisions	(144,2)	(127,6)	+13,0 %	(128,9)	(273,1)	(244,6)	+11,7 %
Résultat opérationnel (EBIT)	210,5	97,8	+115,3 %	92,1	302,6	161,6	+87,3 %
Résultat financier	(91,5)	(54,7)	+67,2 %	(44,1)	(135,6)	(87,0)	+55,9 %
Impôts	(10,4)	(15,1)	-31,4 %	(17,1)	(27,5)	(22,2)	+23,7 %
Résultat des participations cédées	3,9	-		-	3,9	-	
Résultat des activités abandonnées	-	-		-	-	0,8	
Résultat net	112,5	27,9		30,9	143,4	53,2	+169,5 %
Intérêts minoritaires	(12,0)	(3,0)		(16,5)	(28,4)	(11,3)	
Résultat Net Part du Groupe	100,5	24,9		14,4	115,0	41,9	+174,0 %
Résultat par action	-	-	-	-	1,61	0,59	
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation	-	-	-	-	71 580 591	71 573 786	

ANNEXE II

Bilan consolidé simplifié

En millions d'euros	31/12/2013	31/12/2012		31/12/2013	31/12/2012
			CAPITAUX PROPRES	1 484,8	1 411,8
Immobilisations corporelles nettes	2 538,0	3 326,6	Dettes financières > 1 an	1 351,6	1 745,0
Autres actifs non courants	121,5	105,8	Autres passifs non courants	124,1	141,2
TOTAL ACTIFS NON COURANTS	2 659,5	3 432,4	TOTAL PASSIFS NON COURANTS	1 475,7	1 886,2
Disponibilités	779,4	195,2	Dettes financières < 1 an	1 169,0	510,7
Autres actifs courants	497,5	481,1	Autres passifs courants	305,4	300,1
TOTAL ACTIFS COURANTS	1 276,9	676,3	TOTAL PASSIFS COURANTS	1 474,3	810,8
Actifs non-courants détenus en vue de la vente	498,5	-	Passifs directement associés à des actifs non courants détenus en vue de la vente	-	-
			TOTAL PASSIF	2 950,0	2 697,0
TOTAL ACTIF	4 434,8	4 108,8	TOTAL PASSIF ET CAPITAUX PROPRES	4 434,8	4 108,8

ANNEXE III

Tableau simplifié des flux de trésorerie consolidés

En millions d'euros	2013	2012
Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles		
Résultat net consolidé	143,4	53,2
Ajustements « non cash »	340,1	297,3
Autres ajustements des flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles	(143,0)	(3,8)
Flux de trésorerie nets provenant des activités opérationnelles (A)	340,6	346,7
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement		
Acquisition d'immobilisations corporelles et incorporelles	(455,7)	(375,7)
Vente d'immobilisations corporelles et incorporelles	564,8	55,8
Autres flux de trésorerie provenant des activités d'investissement	13,1	(4,7)
Flux de trésorerie nets utilisés pour les activités d'investissement (B)	122,3	(324,6)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Augmentation (diminution) nette des emprunts	(244,2)	182,4
Dividendes payés aux actionnaires du groupe	(53,4)	(53,3)
Coût de l'endettement net	(73,0)	(71,9)
Autres flux de trésorerie provenant des activités de financement	(12,0)	2,0
Flux de trésorerie nets utilisés pour les activités de financement (C)	(382,5)	59,1
Incidence de la variation des taux de change (D)	(8,3)	0,3
Variation de la trésorerie nette (A) + (B) + (C) + (D)	72,0	81,6
Trésorerie nette d'ouverture	37,5	(44,0)
Variation de la trésorerie nette	72,0	81,6
Trésorerie nette de clôture	109,5	37,5
Cash flows libre *	449,7	26,8
* flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles moins décaissement liés aux acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles, plus encaissement liés aux cessions d'immobilisations corporelles et incorporelles.		

ANNEXE IV

Répartition trimestrielle du chiffre d'affaires

En millions d'euros

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	270,3	267,0	268,7	258,5	257,2	254,5	238,4	222,1
<i>Navires Offshore profond</i>	95,7	100,6	102,3	93,0	92,6	93,2	88,5	86,5
<i>Navires Offshore continental</i>	100,0	93,0	90,1	92,8	91,1	91,7	83,4	70,5
<i>Navires Crewboats</i>	74,7	73,4	76,3	72,8	73,5	69,7	66,4	65,1
Subsea Services	55,4	58,9	57,3	51,6	51,4	46,5	46,4	45,7
Autre	5,8	6,5	6,7	4,9	4,2	5,1	5,2	10,2
TOTAL GROUPE	331,6	332,4	332,8	315,1	312,8	306,1	290,0	278,0

Taux d'utilisation moyens trimestriels de la flotte offshore BOURBON

En %

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	83,3	82,4	82,4	83,9	86,0	83,4	83,9	83,7
<i>Navires Offshore profond</i>	90,1	88,8	90,0	86,6	90,2	92,1	91,3	92,5
<i>Navires Offshore continental</i>	90,2	90,2	89,1	89,8	92,2	90,3	92,5	84,3
<i>Navires Crewboats</i>	78,4	77,5	77,7	80,8	82,5	78,4	78,6	81,0
Subsea Services	89,2	93,6	88,0	90,6	91,7	85,2	89,7	85,7
« Total flotte hors Crewboats »	90,1	90,0	89,3	88,7	91,4	90,5	91,8	87,6
Taux d'utilisation moyen « Total flotte »	83,5	82,9	82,6	84,2	86,2	83,5	84,0	83,7

Tarifs journaliers moyens trimestriels de la flotte offshore BOURBON

En US\$ / jour

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Navires Offshore profond	22 241	22 683	22 092	21 392	21 074	20 702	20 480	20 011
Navires Offshore continental	14 013	13 728	13 850	14 315	14 257	14 308	13 773	13 290
Navires Crewboats	5 309	5 204	5 122	5 034	4 987	4 923	4 763	4 447
Subsea Services	43 120	41 331	40 644	40 405	39 064	38 991	38 018	38 181
Tarif journalier moyen « Total flotte hors Crewboats »	19 329	19 573	19 458	19 427	19 097	18 883	18 526	18 309

Livraisons trimestrielles de navires

En nombre de navires

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine Services	10	9	9	9	5	13	6	8
<i>Navires Offshore profond</i>	1	0	1	1	1	0	2	0
<i>Navires Offshore continental</i>	5	8	4	3	1	4	1	3
<i>Navires Crewboats</i>	4	1	4	5	3	9	3	5
Subsea Services	0	0	0	1	0	1	0	0
TOTAL FLOTTE	10	9	9	10	5	14	6	8

Répartition annuelle du chiffre d'affaires

En millions d'euros

	Année	
	2013	2012
Marine Services	1 064,7	972,2
<i>Navires Offshore profond</i>	391,6	360,8
<i>Navires Offshore continental</i>	376,0	336,7
<i>Navires Crewboats</i>	297,2	274,8
Subsea Services	223,3	190,0
Autre	24,0	24,7
TOTAL GROUPE	1 311,9	1 186,9

Taux d'utilisation moyens annuels de la flotte offshore BOURBON

En %

	Année	
	2013	2012
Marine Services	83,0	83,9
<i>Navires Offshore profond</i>	88,9	91,6
<i>Navires Offshore continental</i>	89,8	89,9
<i>Navires Crewboats</i>	78,7	79,6
Subsea Services	90,2	88,1
« Total flotte hors Crewboats »	89,5	90,4
Taux utilisation moyen « Total flotte »	83,3	84,1

Tarifs journaliers moyens annuels de la flotte offshore BOURBON

En US\$/jour

Navires Offshore profond
Navires Offshore continental
Navires Crewboats
Subsea Services
Tarif journalier moyen « Total flotte hors Crewboats »

Année	
2013	2012
22 156	20 683
13 978	13 918
5 198	4 852
41 190	38 497
19 447	18 743

Livraisons annuelles de navires

En nombre de navires

Marine Services
Navires Offshore profond
Offshore continental
Navires Crewboats
Subsea Services
TOTAL FLOTTE

Année	
2013	2012
37	32
3	3
20	9
14	20
1	1
38	33

Répartition géographique du chiffre d'affaires de BOURBON

En millions d'euros

	Quatrième trimestre			Année		
	T4 2013	T4 2012	Variation	2013	2012	Variation
Afrique	186,1	188,2	-1,1 %	750,4	729,2	+2,9 %
Europe & Méditerranée / Moyen-Orient	56,7	54,9	+3,2 %	228,0	201,1	+13,4 %
Continent américain	46,7	36,0	+29,8 %	187,5	146,3	+28,2 %
Asie	42,0	33,6	+25,0 %	145,9	110,3	+32,3 %

Autres indicateurs clés

Evolution trimestrielle

	2013				2012			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Taux de change € / US\$ moyen du trimestre (en €)	1,36	1,32	1,31	1,32	1,30	1,25	1,28	1,31
Taux de change € / US\$ à la clôture (en €)	1,38	1,35	1,31	1,28	1,32	1,29	1,26	1,34
Prix du Brent moyen du trimestre (en US\$/bbl)	109	110	102	112	110	109	108	119

Répartition annuelle

	Année	
	2013	2012
Taux de change € / US\$ moyen sur 9 mois (en €)	1,33	1,28
Taux de change € / US\$ à la clôture (en €)	1,38	1,32
Prix du Brent moyen sur 9 mois (en US\$/bbl)	109	112



A propos de BOURBON

Parmi les leaders du marché des services maritimes à l'offshore pétrolier, BOURBON propose aux industriels pétroliers les plus exigeants une vaste gamme de services maritimes de surface et sous-marins, sur les champs pétroliers, gaziers et éoliens offshore. Cette offre repose sur une gamme étendue de navires de dernière génération et sur plus de 11.000 collaborateurs compétents. Le Groupe offre ainsi, au travers de 27 filiales opérationnelles, un service de proximité au plus près des clients et des opérations en garantissant, partout dans le monde, le plus haut standard de qualité de service, en toute sécurité.

BOURBON regroupe deux Activités, Marine Services (ravitaillement, remorquage, ancrage et positionnement des installations offshore, transport de personnels) et Subsea Services (inspection, maintenance et réparation des infrastructures sous-marines, ingénierie, supervision et management des opérations offshore) et assure également la protection du littoral français pour la Marine nationale.

BOURBON a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de 1,312 milliard d'euros et opère au 31 Décembre 2013 une flotte de 485 navires. Dans le cadre du plan « BOURBON 2015 Leadership Strategy », le Groupe investit dans une large flotte de navires offshore construits en série, innovants et à forte productivité.

Le dernier plan d'action "Transforming for beyond", dans son volet financier, prévoit la vente de navires existants ou en construction à hauteur de 2,5 milliards de dollars et l'affrètement de ces navires coque-nue sur une période de 10 ans. BOURBON souhaite ainsi élargir son périmètre stratégique à de nouvelles possibilités et s'assurer d'une croissance future créatrice de valeur.

Classé par ICB (Industry Classification Benchmark) dans le secteur "Services Pétroliers", BOURBON est coté sur Euronext Paris, Compartiment A, intégré au SRD et participe à la composition des indices SBF 120 et CAC Mid 60.

CONTACTS

Agence relation média : Publicis Consultants

Jérôme Goer	01 44 82 46 24 - jerome.goer@consultants.publicis.fr
Véronique Duhoux	01 44 82 46 33 - veronique.duhoux@consultants.publicis.fr
Vilizara Lazarova	01 44 82 46 34 - vilizara.lazarova@consultants.publicis.fr

BOURBON

Relations investisseurs, analystes actionnaires

James Fraser, CFA 04 91 13 35 45 – james.fraser@bourbon-online.com

Communication Groupe

Christelle Loisel 01 40 13 86 06 – christelle.loisel@bourbon-online.com