

Paris, 28 août, 2013

Premier semestre 2013 de BOURBON : Des résultats solides dans un contexte de marché stable
Chiffre d'affaires en croissance de 14,1 % par rapport au premier semestre 2012
grâce à une augmentation des tarifs journaliers moyens et à un taux d'utilisation moyen élevé

- Le résultat opérationnel (EBIT) a augmenté de 44,4 % par rapport au premier semestre 2012. L'excédent brut d'exploitation (EBITDA) a progressé de 22,2 % sur la même période, grâce à une augmentation des tarifs journaliers moyens, aux efforts réalisés en matière de réduction des coûts et à des changements relatifs au périmètre de consolidation.
- Le Résultat Net Part du Groupe a diminué de 2,6 millions d'euros d'une année sur l'autre.
- Les chiffres d'affaires de toutes les Régions, et plus particulièrement celui de l'Asie, sont en augmentation par rapport au premier semestre 2012.
- Les tarifs journaliers moyens ont progressé sur tous les segments par rapport au premier semestre 2012.
- Les taux d'utilisation sont restés stables d'une année sur l'autre malgré un nombre élevé d'arrêts techniques programmés au premier semestre.
- La finalisation de l'accord final portant sur la vente de 51 navires, pour un montant total maximal de 1,5 milliard de dollars US, à ICBC Financial Leasing (ci-après dénommé « ICBCL ») a été signée. Le transfert des 9 premiers navires concernés par l'accord, d'un montant de 144 millions de dollars US, devrait survenir très prochainement.

En millions d'euros, sauf indication contraire

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	647,9	568,0	+14,1 %	618,9
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values	219,6	180,8	+21,5 %	201,6
<i>% du chiffre d'affaires</i>	<i>33,9 %</i>	<i>31,8 %</i>		<i>32,6 %</i>
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) <i>% du chiffre d'affaires</i>	221,0 <i>34,1 %</i>	180,8 <i>31,8 %</i>	+22,2 %	225,4 <i>36,4 %</i>
Résultat opérationnel (EBIT)	92,1	63,8	+44,4 %	97,8
Résultat net	30,9	25,3	+22,3 %	27,9
Résultat Net Part du Groupe	14,4	17,0	-15,2 %	24,9
Nombre de navires * (fin de période)	472	446	+26 navires	458
Taux d'utilisation moyen hors crewboats	89,0 %	89,7 %	-0,7 pt	91,0 %
Tarif journalier moyen hors crewboats (en US\$/j)	19 431	18 352	+5,9 %	19 018

* Navires opérés par BOURBON (en propriété et en location coque-nue)

« Dans un contexte de marché stable, BOURBON continue sa croissance » explique Christian Lefèvre, Directeur Général de BOURBON. « Au cours du premier semestre 2013, BOURBON a maintenu des taux d'utilisation satisfaisants malgré des arrêts techniques programmés et des livraisons de navires supérieurs en nombre par rapport au premier semestre 2012. Notre performance reflète la confiance que nos clients accordent aux services de BOURBON qui reposent sur une flotte de navires de dernière génération opérant selon les normes de sécurité les plus strictes.

Nous avons signé avec ICBCL l'accord final de vente de 51 navires, pour un montant maximal de 1,5 milliard de dollars US. La vente des 9 premiers navires, à hauteur de 144 millions de dollars US, a été signée et la totalité des 1,5 milliard de dollars US est prévue en signature sous 10 mois. La diminution rapide de la dette du Groupe lors des prochains mois conformément au volet financier de « Transforming for beyond » sera un atout majeur dans la construction du futur de BOURBON au-delà de 2015. »

Résultats du premier semestre 2013 et évènements importants

- Le ratio excédent brut d'exploitation (EBITDA) sur chiffre d'affaires a augmenté grâce, notamment, aux effets bénéfiques de la standardisation et de la centralisation de la maintenance managée par Bourbon Docking.
- Le chiffre d'affaires a augmenté dans toutes les Régions par rapport au premier semestre 2012. La plus forte hausse est observée en Asie (+46,8 %), tandis que l'Afrique affiche une progression de 6 % malgré une baisse d'activité du marché spot sur le segment de l'offshore continental.
- Les tarifs journaliers moyens ont augmenté dans tous les segments d'une année sur l'autre et d'un semestre à l'autre, à l'exception d'une légère baisse du tarif journalier moyen sur le segment des Navires à l'offshore continental par rapport au second semestre 2012.
- Par rapport au premier semestre 2012, le nombre total d'arrêts techniques programmés est demeuré élevé et a augmenté sur le segment des Navires à l'offshore profond, contribuant à faire baisser le taux d'utilisation moyen de ce segment. Par rapport au second semestre 2012, la durée totale d'arrêts techniques de l'Activité Marine Services, en sensible augmentation, a induit une baisse significative des taux d'utilisation de tous ses segments.
- D'une année sur l'autre, les impôts ont augmenté de 10 millions d'euros, notamment du fait de bénéfices plus importants réalisés dans des Régions affichant des niveaux d'imposition plus élevés. Le niveau d'imposition du semestre est en ligne avec le second semestre 2012.
- Les variations du taux de change ont impacté négativement les résultats du premier semestre 2013 à hauteur d'environ 8 millions d'euros par rapport à la même période en 2012. On note néanmoins, par rapport au second semestre 2012, un gain net de 11 millions d'euros.
- Sur le segment des Navires à l'offshore profond, un navire ravitailleur remorqueur releveur d'ancre (AHTS) de 18 ans a été vendu.

BOURBON 2015 Leadership Strategy

- L'année 2013 est une année charnière à mi-parcours du plan « BOURBON 2015 Leadership Strategy » qui s'étend de début 2011 à fin 2015.
- Ce plan fixe un objectif de croissance annuelle moyenne du chiffre d'affaires de 17 % en 2015. En 2011, BOURBON a affiché une croissance de 18,6 %, puis +17,7 % en 2012 et +14,1 % au premier semestre 2013.
- Le ratio EBITDA (hors plus-values)/chiffre d'affaires a continué d'augmenter pour atteindre environ 34 % au premier semestre 2013. L'amélioration de ce ratio reflète les premiers résultats de la politique de maîtrise des coûts mise en œuvre au sein du Groupe.
- Le ratio EBITDA/capitaux moyens engagés hors acomptes a augmenté de 1,3 point par rapport au premier semestre 2012 et atteint 14,6 %.
- A 93,5 %, le taux de disponibilité technique demeure élevé en dépit d'une légère baisse par rapport au premier semestre 2012.

MARINE SERVICES

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Nombre de navires (fin de période) *	452	428	+24 navires	439
Taux d'utilisation moyen	83,2 %	83,2 %	+0,0 pt	84,7 %

* Navires opérés par BOURBON (en propriété et en location coque-nue)

En millions d'euros	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	527,3	460,4	+14,5 %	511,8
Coûts directs	(298,6)	(269,7)	+10,7 %	(299,9)
Marge opérationnelle	228,7	190,8	+19,9 %	211,9
Coûts généraux et administratifs	(56,2)	(48,2)	+16,7 %	(50,9)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values	172,5	142,6	+21,0 %	160,9
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>32,7 %</i>	<i>31,0 %</i>		<i>31,4 %</i>
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	173,9	142,6	+22,0 %	184,7
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>33,0 %</i>	<i>31,0 %</i>		<i>36,1 %</i>

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 de Marine Services augmente de 14,5 % pour atteindre 527,3 millions d'euros, dépassant ainsi le taux de croissance de la flotte (environ 5 %). Cela reflète, entre autres, une amélioration des tarifs journaliers moyens dans tous les segments. Malgré un nombre d'arrêts techniques programmés significatif et des transferts des nouveaux navires entrés en flotte vers leurs Régions opérationnelles respectives, le ratio EBITDA (hors plus-values)/chiffre d'affaires continue de progresser, notamment grâce au ralentissement de l'augmentation des coûts directs par navire et par jour.

Par rapport au second semestre 2012, l'activité continue de croître, comme en témoignent la croissance du chiffre d'affaires et celle de l'excédent brut d'exploitation (hors plus-values), et ce, malgré la prise en compte des répercussions saisonnières du premier trimestre ajoutée aux effets mentionnés dans le paragraphe ci-dessus. Les coûts directs ont légèrement diminué par rapport au second semestre 2012 en raison des efforts effectués en termes de réduction des coûts de l'Activité Marine Services, et ce, malgré l'ajout de 13 navires à la flotte au cours de cette période.

Résultats par segment

▪ Navires Offshore profond

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Nombre de navires (fin de période) *	73	71	+2 navires	72
Taux d'utilisation moyen	88,4 %	91,9 %	-3,5 pts	91,2 %
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	21 789	20 145	+8,2 %	20 955

* Navires opérés par BOURBON (en propriété ou en location coque-nue)

En millions d'euros	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	195,3	175,0	+11,6 %	185,8
Coûts directs	(102,4)	(94,0)	+8,9 %	(99,2)
Marge opérationnelle	92,9	81,1	+14,6 %	86,5
Coûts généraux et administratifs	(20,8)	(18,3)	+13,7 %	(18,5)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values	72,1	62,8	+14,9 %	68,1
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>36,9 %</i>	<i>35,9 %</i>		<i>36,6 %</i>
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	73,6	62,8	+17,2 %	91,9
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>37,7 %</i>	<i>35,9 %</i>		<i>49,5 %</i>

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 du segment des Navires offshore profond est en hausse de 11,6 % à 195,3 millions d'euros du fait, notamment, d'une augmentation supérieure à 8 % du tarif journalier moyen soutenu par une activité régulière en Europe et en Afrique de l'Ouest, partiellement compensée par une baisse du taux moyen d'utilisation imputable aux nombreux transferts de navires entre différentes régions et aux arrêts techniques programmés.

Par rapport au second semestre 2012, le chiffre d'affaires augmente par l'effet combiné de la fin de l'effet saisonnier qui a affecté le premier trimestre et grâce au plein effet sur le semestre de 2 navires ravitailleurs de plates-formes (PSV) de la série PX105 MACS®. Le ratio EBITDA (hors plus-values)/chiffre d'affaires s'est maintenu à un niveau élevé, supérieur à 36 %, et a bénéficié d'une faible hausse des coûts directs. Le 4ème navire ravitailleur de plates-formes (PSV) de la série des PX105 MACS®, le Bourbon Rainbow, a été livré et opère en mer du Nord depuis mi-mai.

▪ **Navires offshore continental**

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Nombre de navires (fin de période)	109	97	+12 navires	102
Taux d'utilisation moyen	89,4 %	88,5 %	+0,9 pt	91,3%
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	14 078	13 519	+4,1%	14 281

En millions d'euros

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	182,9	153,8	+18,9 %	182,8
Coûts directs	(108,2)	(97,5)	+11,0 %	(113,3)
Marge opérationnelle	74,7	56,4	+32,5 %	69,5
Coûts généraux et administratifs	(19,5)	(16,1)	+21,2 %	(18,2)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values	55,2	40,3	+37,1 %	51,3
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	30,2 %	26,2 %		28,0 %
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	55,2	40,4	+36,7 %	51,3
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	30,2 %	26,3 %		28,0 %

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 réalisé par le segment des Navires offshore continental augmente sensiblement de 18,9 %. Le taux d'utilisation moyen a également progressé tandis que la flotte augmentait de plus de 10 %.

En Afrique de l'Ouest, la baisse d'activité du marché spot en offshore continental a affecté notablement les performances du semestre. Elle a toutefois été contrebalancée par les nouveaux contrats signés en Asie et par la hausse des tarifs en Europe, en Méditerranée et au Moyen-Orient.

Par rapport au second semestre de 2012, le ratio EBITDA/chiffre d'affaires progresse malgré un chiffre d'affaires stable au premier semestre 2013. Cette progression repose notamment sur une réduction des coûts directs de l'ordre de 5 %, résultant des économies de coûts de maintenance générées par la standardisation d'une flotte construite en séries. La baisse d'activité en Afrique de l'Ouest et la mousson en Asie au premier trimestre expliquent la stabilité du chiffre d'affaires. Le premier navire de la série des Bourbon Liberty 150, une extension de la série des Bourbon Liberty 100, livré au premier semestre, opère pour Maersk Oil au Qatar.

▪ **Navires crewboats**

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Nombre de navires (fin de période)	270	260	+10 navires	265
Taux d'utilisation moyen	79,3 %	78,9 %	+0,4 pt	80,5 %
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	5 083	4 678	+8,7 %	4 968

En millions d'euros

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	149,1	131,6	+13,3 %	143,2
Coûts directs	(88,0)	(78,3)	+12,5 %	(87,4)
Marge opérationnelle	61,0	53,3	+14,5 %	55,8
Coûts généraux et administratifs	(15,9)	(13,8)	+15,5 %	(14,2)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values <i>en % du chiffre d'affaires</i>	45,1 <i>30,3 %</i>	39,5 <i>30,0 %</i>	+14,2 %	41,6 <i>29,0 %</i>
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) <i>en % du chiffre d'affaires</i>	45,1 <i>30,3 %</i>	39,4 <i>30,0 %</i>	+14,5 %	41,6 <i>29,1 %</i>

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 réalisé par le segment des Navires crewboats atteint 149,1 millions d'euros, en progression de 13,3 % grâce à une augmentation de la flotte, à un taux d'utilisation moyen stable et à un tarif journalier moyen en progression. Cela est principalement dû aux grands crewboats et aux navires rapides de support et d'assistance (FSIV), tandis que les tarifs des petits et des moyens crewboats sont restés stables.

Par rapport au second semestre 2012, le chiffre d'affaires a augmenté tandis que les coûts directs ont très peu progressé, permettant au ratio EBITDA/ chiffre d'affaires de repasser au-dessus de 30 %. Les coûts directs ont augmenté de moins d'1 %, démontrant ainsi que les efforts en termes de réduction des coûts ont porté leurs fruits malgré l'augmentation régulière du nombre de navires en flotte.

SUBSEA SERVICES

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Nombre de navires (fin de période)	19	17	+2 navires	18
Taux d'utilisation moyen	89,2 %	87,7 %	+1,5 pt	88,5 %
Tarif journalier moyen (en US\$/j)	40 262	37 866	+6,3 %	39 037

En millions d'euros

	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	109,0	92,1	+18,2 %	97,9
Coûts directs	(52,2)	(47,6)	+9,7 %	(50,1)
Marge opérationnelle	56,7	44,5	+27,4 %	47,8
Coûts généraux et administratifs	(11,6)	(9,6)	+20,5 %	(9,7)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) hors plus-values <i>en % du chiffre d'affaires</i>	45,1 <i>41,4 %</i>	34,9 <i>37,9 %</i>	+29,3 %	38,1 <i>38,9 %</i>
Excédent brut d'exploitation (EBITDA) <i>en % du chiffre d'affaires</i>	45,0 <i>41,3 %</i>	34,9 <i>37,9 %</i>	+28,9 %	38,0 <i>38,8 %</i>

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires du premier semestre 2013 de l'Activité Subsea Services s'élève à 109,0 millions d'euros, en hausse de 18,2 %, bénéficiant d'une baisse de la maintenance non-programmée et de l'entrée en flotte de nouveaux navires, associées à une augmentation des tarifs journaliers et des taux d'utilisation. La marge opérationnelle a nettement progressé et le ratio EBITDA/chiffre d'affaires est supérieur à 40 %.

Par rapport au second semestre 2012, l'augmentation concomitante du tarif journalier et du taux d'utilisation moyen a contribué à l'augmentation du ratio EBITDA/chiffre d'affaires. A noter que ce ratio est en hausse depuis le premier semestre 2012. Le 3^e navire de la série des Bourbon Evolution 800 a été livré et opère en Malaisie, à la plus grande satisfaction du client.

AUTRES

En millions of euros	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	11,6	15,4	-24,5 %	9,3
Coûts directs	(8,9)	(11,4)	-22,4 %	(6,0)
Marge opérationnelle	2,8	4,0	-30,6 %	3,2
Coûts généraux et administratifs	(0,7)	(0,7)	+2,7 %	(0,6)
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	2,0	3,3	-37,7 %	2,6
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>17,5 %</i>	<i>21,2 %</i>		<i>28,4 %</i>

Par rapport au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires de l'Activité « Autres » décroît de 24,5 %.

Par rapport au second semestre 2012, le chiffre d'affaires de l'Activité « Autres » augmente de 25,5 %.

Le recours aux navires affrétés permet de répondre aux demandes des clients et d'assurer les contrats, en attendant la sortie de chantier et l'entrée en flotte de nouveaux navires ou en proposant des types de navires complémentaires à l'offre de services de BOURBON dans le cadre d'appels d'offre globaux. La volatilité du chiffre d'affaires de l'Activité « Autres » est majoritairement imputable à la variation du nombre de navires affrétés sur la période.

PERSPECTIVES

Le maintien des investissements soutenus programmés par les clients pétroliers en Exploration/Production devrait stimuler la demande de navires offshore.

En offshore profond, la demande de navires de ravitaillement (PSV) de moyenne et grande taille, portée par la mise en œuvre de projets en offshore profond, devrait continuer d'augmenter au cours des prochains mois et impacter positivement le marché, en absorbant les nouveaux navires prévus en sortie de chantiers. Le marché des navires AHTS devrait, quant à lui, s'équilibrer progressivement.

Le marché de l'offshore continental devrait se développer sous l'effet conjugué d'une augmentation de la demande de navires du fait des 108 *jack-ups* en cours de construction et d'une offre de navires plus restreinte du fait d'un nombre moindre de navires à sortir des chantiers.

Le marché des services Subsea est destiné à se maintenir à un haut niveau. Le design des navires de la série Bourbon Evolution 800 est pleinement reconnu sur le marché de l'Inspection, de la Maintenance et de la Réparation des infrastructures sous-marines (IMR). On note un intérêt croissant pour cette série de navires capables d'accompagner les besoins croissants des clients en matière de maintenance d'installations sous-marines et de champs en offshore profond.

Une légère baisse du taux d'arrêts techniques programmés est attendue au second semestre.

La stratégie de standardisation de la flotte, l'effort de formation des équipes sur simulateurs ainsi que l'industrialisation de la maintenance et des procédures d'achats visent au soutien de la performance opérationnelle et financière de BOURBON.

BOURBON s'engage pleinement dans la réduction de sa dette pour s'assurer d'une croissance future génératrice de forte valeur ajoutée.

PLAN D'ACTION « TRANSFORMING FOR BEYOND »

Au mois de mars 2013, BOURBON a annoncé son plan d'action « Transforming for beyond » pour préparer et rendre possible, dès à présent, une nouvelle croissance du Groupe après 2015. Ce plan comprend, dans son volet financier, la cession de navires Supply (au maximum 30% de cette flotte) à hauteur de 2,5 milliards de dollars, BOURBON continuant d'opérer ces navires en affrètement coque-nue pendant 10 ans.

Le 9 avril 2013, BOURBON a annoncé que les termes de la première phase avaient été signés avec la société chinoise ICBCL concernant l'affrètement coque-nue sur 10 ans, à un taux fixe annuel (10,66 %), de 51 navires au plus dont 24 en opération à cette date et 27 en construction (livrables à fin juin 2014) pour un montant total maximal de 1,5 milliard de dollars.

ÉVÉNEMENTS SURVENUS DEPUIS LA CLÔTURE DU 30 JUIN 2013

- Dans le cadre de la cession de 51 navires à hauteur de 1,5 milliard de US dollars précédemment annoncée, BOURBON a signé avec ICBCL l'accord définitif global de vente ainsi qu'un premier accord de vente portant sur les 9 premiers navires de cette cession. Le transfert des navires restants devrait s'effectuer comme suit : transfert des 15 navires actuellement en opération sous 2 mois et celui des 27 navires en construction sous 10 mois.
- Les 9 premiers navires cédés, 1 navire Offshore profond et 8 navires Offshore continental, sont, conformément à la stratégie affirmée par le groupe dans l'accord ICBCL, des navires dernière-génération construits en série.
- Un navire de remorquage et d'ancrage de plates-formes (AHTS) et un remorqueur, respectivement âgés de 15 et 10 ans, ont été vendus.
- Du fait de sa forte présence en Afrique, BOURBON reste très attentif aux événements qui s'y déroulent, et ce, plus spécifiquement concernant ses collaborateurs en Egypte, pays dans lequel le chiffre d'affaires réalisé par le Groupe n'est pas significatif.

VARIATION DE PÉRIMÈTRE DE CONSOLIDATION

À compter du 1er janvier 2013, des sociétés auparavant consolidées par intégration proportionnelle sont désormais consolidées par intégration globale. L'impact de cette variation de périmètre n'est pas significatif pour le groupe. Par conséquent, et conformément à la réglementation, aucun pro-forma n'a été réalisé sur la période en cours.

Pour information, le tableau ci-dessous présente les données comparatives retraitées :

<i>En millions d'euros</i>	S1 2013	S1 2012*
Chiffre d'affaires	647,9	587,1
Excédent brut d'exploitation (EBITDA)	221,0	192,4
Résultat opérationnel (EBIT)	92,1	72,8
Résultat Net Part du Groupe	14,4	17,0

* *Éléments retraités*

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- Les comptes du premier semestre 2013 ont été arrêtés par le Conseil d'Administration du lundi 26 août 2013.
- Les comptes du premier semestre 2013 ont fait l'objet d'un examen limité des commissaires aux comptes.
- Les résultats de BOURBON continueront d'être affectés par le taux de change €/US\$.

CALENDRIER FINANCIER

- Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2013 6 novembre 2013
- Publication du chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre 2013 et de l'année 2013 5 février 2014
- Publication et présentation des résultats annuels 2013 5 mars 2014

ANNEXE I**Compte de résultat simplifié**

<i>En millions d'euros (données par action exceptées)</i>	S1 2013	S1 2012	Δ S1 2013 / S1 2012	S2 2012
Chiffre d'affaires	647,9	568,0	+14,1 %	618,9
Coûts directs	(359,7)	(328,7)	+9,4 %	(356,0)
Coûts généraux et administratifs	(68,6)	(58,5)	+17,2 %	(61,3)
EBITDA hors plus-values	219,6	180,8	+21,5 %	201,6
Plus-values	1,4	0,0		23,8
EBITDA	221,0	180,8	+22,2 %	225,4
Dotations et reprises aux amortissements et aux provisions	(128,9)	(117,0)		(127,6)
Résultat opérationnel (EBIT)	92,1	63,8	+44,4 %	97,8
Résultat financier	(44,1)	(32,3)		(54,7)
Impôts sur les sociétés	(17,1)	(7,1)		(15,1)
Résultat net des activités abandonnées / destinées à être cédées	-	0,8		-
Résultat net	30,9	25,3	+22,3 %	27,9
Intérêts minoritaires	(16,5)	(8,3)		(3,0)
Résultat net (part du groupe)	14,4	17,0	-15,2 %	24,9
Bénéfice par action (BPA)	0,20	0,24		0,35
Moyenne pondérée des actions	71 583 636	71 571 011		71 576 562

ANNEXE II

Bilan consolidé simplifié

En millions d'euros	30/06/2013	31/12/2012		30/06/2013	31/12/2012
			CAPITAUX PROPRES	1 407,0	1 411,8
Immobilisations corporelles nettes	2 672,7	3 326,6	Dettes financières > 1 an	1678,7	1 745,0
Autres actifs non courants	113,4	105,8	Autres passifs non courants	139,6	141,2
TOTAL ACTIFS NON COURANTS	2 786,2	3 432,4	TOTAL PASSIFS NON COURANTS	1 818,3	1 886,2
Disponibilités	313,1	195,2	Dettes financières < 1 an	824,9	510,7
Autres actifs courants	505,1	481,1	Autres passifs courants	319,5	300,1
TOTAL ACTIFS COURANTS	818,2	676,3	TOTAL PASSIFS COURANTS	1 144,5	810,8
Actifs non courants détenus en vue de la vente	765,4	-	Passifs non courants détenus en vue de la vente	-	-
			TOTAL PASSIF	2 962,7	2 697,0
TOTAL ACTIF	4 369,8	4 108,8	TOTAL PASSIF & CAPITAUX PROPRES	4 369,8	4 108,8

ANNEXE III

Tableau simplifié des flux de trésorerie consolidés

En millions d'euros	S1 2013	S1 2012
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles		
Résultat net consolidé	30,9	25,3
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	157,8	142,8
Flux de trésorerie nets provenant des activités opérationnelles (A)	188,8	168,1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement		
Acquisition d'immobilisations corporelles et d'actifs incorporels	(218,4)	(165,6)
Cession d'immobilisations corporelles et incorporelles	4,5	1,2
Autres flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	15,2	0,5
Flux de trésorerie nets consommés par les activités d'investissement (B)	(198,9)	(164,1)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement		
Augmentation (diminution) nette des emprunts	(79,8)	(81,2)
Dividendes payés aux actionnaires du groupe	(53,4)	(53,3)
Intérêts financiers nets versés	(36,1)	(33,7)
Autres flux de trésorerie liés aux activités de financement	(4,3)	1,4
Flux de trésorerie nets provenant des activités de financement (C)	(173,5)	(167,0)
Incidence de la variation des taux de change (D)	(1,7)	0,0
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie (A) + (B) + (C) + (D)	(185,3)	(163,0)
Trésorerie nette d'ouverture	37,5	(44,0)
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie	(185,3)	(163,0)
Trésorerie nette de clôture	(147,8)	(207,0)

ANNEXE IV

Evolution trimestrielle du chiffre d'affaires

En millions d'euros

	2013		2012			
	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Marine services	268,7	258,5	257,2	254,5	238,4	222,1
Navires Offshore profond	102,3	93,0	92,6	93,2	88,5	86,5
Navires Offshore continental	90,1	92,8	91,1	91,7	83,4	70,5
Navires Crewboats	76,3	72,8	73,5	69,7	66,4	65,1
Subsea Services	57,3	51,6	51,4	46,5	46,4	45,7
Autres	6,7	4,9	4,2	5,1	5,2	10,2
TOTAL GROUPE	332,8	315,1	312,8	306,1	290,0	278,0

Evolution trimestrielle du taux d'utilisation moyen de la flotte offshore BOURBON

En %

	2013		2012			
	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Taux d'utilisation moyen Marine Services	82,4	83,9	86,0	83,4	83,9	83,7
Navires Offshore profond	90,0	86,6	90,2	92,1	91,3	92,5
Navires Offshore continental	89,1	89,8	92,2	90,3	92,5	84,3
Navires Crewboats	77,7	80,8	82,5	78,4	78,6	81,0
Taux d'utilisation moyen Subsea Services	88,0	90,6	91,7	85,2	89,7	85,7
Taux d'utilisation moyen « Total flotte hors Crewboats »	89,3	88,7	91,4	90,5	91,8	87,6
Taux d'utilisation moyen « Total flotte »	82,6	84,2	86,2	83,5	84,0	83,7

Evolution trimestrielle du tarif journalier moyen de la flotte offshore BOURBON

En US\$/j

	2013		2012			
	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Navires Offshore profond	22 092	21 392	21 074	20 702	20 480	20 011
Navires Offshore continental	13 850	14 315	14 257	14 308	13 773	13 290
Navires Crewboats	5 122	5 034	4 987	4 923	4 763	4 447
Subsea Services	40 644	40 405	39 064	38 991	38 018	38 181
Tarif journalier moyen « Total flotte hors Crewboats »	19 458	19 427	19 097	18 883	18 526	18 309

Evolution trimestrielle des entrées en flotte de navires

En nombre de navires

Marine Services
<i>Navires Offshore profond</i>
<i>Navires Offshore continental</i>
<i>Navires Crewboats</i>
Subsea Services
TOTAL FLOTTE

2013	
T2	T1
9	9
1	1
4	3
4	5
0	1
9	10

2012			
T4	T3	T2	T1
5	13	6	8
1	0	2	0
1	4	1	3
3	9	3	5
0	1	0	0
5	14	6	8

Evolution semestrielle du chiffre d'affaires

En millions d'euros

Marine Services
<i>Navires Offshore profond</i>
<i>Navires Offshore continental</i>
<i>Navires Crewboats</i>
Subsea Services
Autres
TOTAL DU GROUPE

2013
S1
527,3
195,3
182,9
149,1
109,0
11,6
647,9

2012	
S2	S1
511,8	460,4
185,8	175,0
182,8	153,8
143,2	131,6
97,9	92,1
9,3	15,4
618,9	568,0

Evolution semestrielle du taux d'utilisation moyen de la flotte offshore BOURBON

En %

Taux d'utilisation moyen Marine Services
<i>Navires Offshore profond</i>
<i>Navires Offshore continental</i>
<i>Navires Crewboats</i>
Taux d'utilisation moyen Subsea Services
Taux d'utilisation moyen « Total flotte hors Crewboats »
Taux d'utilisation moyen « Total flotte »

2013
S1
83,2
88,4
89,4
79,3
89,2
89,0
83,4

2012	
S2	S1
84,7	83,2
91,2	91,9
91,3	88,5
80,5	78,9
88,5	87,7
91,0	89,7
84,9	83,3

Evolution semestrielle du tarif journalier moyen de la flotte offshore BOURBON

En dollars US/jour	2013 S1	2012	
		S2	S1
Navires Offshore profond	21 789	20 955	20 145
Navires Offshore continental	14 078	14 281	13 519
Navires Crewboats	5 083	4 968	4 678
Subsea Services	40 262	39 037	37 866
Tarif journalier moyen « Total flotte hors Crewboats »	19 431	19 018	18 352

Evolution semestrielle des entrées en flotte de navires

En nombre de navires	2013 S1	2012	
		S2	S1
Marine Services	18	18	14
Navires offshore profond	2	1	2
Navires offshore continental	7	5	4
Navires Crewboats	9	12	8
Subsea Services	1	1	0
TOTAL FLOTTE	19	19	14

Répartition géographique du chiffre d'affaires de BOURBON

En millions d'euros	Second trimestre			Premier semestre		
	T2 2013	T2 2012	Variation	S1 2013	S1 2012	Variation
Afrique	190,5	176,9	+7,7%	377,5	356,2	+6,0%
Europe & Méditerranée/Moyen-Orient	57,7	50,2	+15,0%	108,0	96,3	+12,1%
Continent américain	49,9	36,6	+36,5%	96,2	70,4	+36,7%
Asie	34,6	26,3	+31,6%	66,2	45,1	+46,8%

Autres indicateurs clés

Evolution trimestrielle

Taux de change €/US\$ moyen du trimestre (en €)
Taux de change €/US\$ à la clôture (en €)
Prix du Brent moyen du trimestre (en US\$/bbl)

2013	
T2	T1
1,31	1,32
1,31	1,28
102	112

2012			
T4	T3	T2	T1
1,30	1,25	1,28	1,31
1,32	1,29	1,26	1,34
110	109	108	119

Evolution semestrielle

Taux de change €/US\$ moyen du semestre (en €)
Taux de change €/US\$ à la clôture (en €)
Prix du Brent moyen du semestre (en US\$/bbl)

2013
S1
1,31
1,31
107

2012	
S2	S1
1,27	1,30
1,32	1,26
110	113



À propos de BOURBON

Parmi les leaders du marché des services maritimes à l'offshore pétrolier, BOURBON propose aux industriels pétroliers les plus exigeants une vaste gamme de services maritimes de surface et sous-marins, sur les champs pétroliers, gaziers et éoliens offshore. Cette palette de prestations de services repose sur une gamme étendue de navires de dernière génération et sur plus de 10 000 professionnels compétents. Le Groupe offre ainsi, au travers de 27 filiales opérationnelles, un service de proximité au plus près des clients et des opérations en garantissant, partout dans le monde, le plus haut standard de qualité de service, en toute sécurité.

BOURBON regroupe deux Activités (Marine Services et Subsea Services) et assure la protection du littoral français pour la Marine nationale.

BOURBON a réalisé, en 2012, un chiffre d'affaires de 1,187 milliard d'euros et opère au 30 juin 2013 une flotte de 472 navires.

Dans le cadre du plan « BOURBON 2015 Leadership Strategy », le Groupe investit dans une large flotte de navires offshore construits en série, innovants et à forte productivité.

Le dernier plan d'action « Transforming for beyond », dans son volet financier, prévoit la vente de navires existants ou en construction à hauteur de 2,5 milliards de dollars et l'affrètement de ces navires coque-nue sur une période de 10 ans. Une première phase a été signée avec ICBC Financial Leasing pour 51 navires d'une valeur maximale de 1,5 milliard de dollars. À travers « Transforming for beyond », BOURBON souhaite élargir son périmètre stratégique à de nouvelles possibilités et s'assurer d'une croissance future créatrice de valeur.

Classé par ICB (Industry Classification Benchmark) dans le secteur "Services Pétroliers", BOURBON est coté sur Euronext Paris, Compartiment A, intégré au SRD et participe à la composition des indices SBF 120 et CAC Mid 60.

CONTACTS

Agence relation média : Publicis Consultants

Jérôme Goer	01 44 82 46 24 - jerome.goer@consultants.publicis.fr
Véronique Duhoux	01 44 82 46 33 - veronique.duhoux@consultants.publicis.fr
Vilizara Lazarova	01 44 82 46 34 - vilizara.lazarova@consultants.publicis.fr

BOURBON

Relations investisseurs, analystes actionnaires

James Fraser, Analyste financier agréé	04 91 13 35 45 - james.fraser@bourbon-online.com
--	---

Service communication

Christa Roqueblave	01 40 13 86 06 - christa.roqueblave@bourbon-online.com
--------------------	---

www.bourbon-online.com